



Global opportunities on the horizon for UK subcontractor Bright Engineering

No one can deny the impact of the last five years on manufacturing businesses, as geo-political influences continue to put strain on finances and growth opportunities. However, Lancashire manufacture Bright Engineering has continued to go from strength to strength, by **staying close** to its customers, seeking **diversification opportunities**, and continuing to explore **export markets**.

Supporting Aerospace and Defence, Bright also counts the semiconductor, energy and food sectors as its most major markets. With customers all over the UK it also services demand in the United States, Ireland, Czech Republic and is currently quoting for opportunities in French-speaking markets including the France and Belgium.

Bright has established its first presence in Toulouse by working with local aerospace partner **Meca Aero Consulting**. Meca brings a wealth of contacts and aerospace experience in francophone markets, as well as a presence in Japan, and will be joining Bright at Paris Air Show for some highly anticipated and strategically important customer meetings.

As Bright's director Jon Hoyle points out: "the Paris and Farnborough Air Shows have become very significant access points for our business, helping us to connect with all our major customers, and to explore new opportunities. It's a vibrant environment where everyone in the Aerospace sector gets a chance to reconnect and to talk about synergies and opportunities for growth. We're really excited to be here again 2025!".

At it gears up for growth, Bright has also made changes to its management team, with newly appointed Finance Director Cathryn Hunter explaining: "We're building a team to support future growth, from apprenticeships upwards. Bright's customers understand that we are willing to cut through industry challenges to support them. We've put a lot of effort into dealing with the Windsor Framework to support customers in Northern Ireland, and in looking after key clients in the US to ensure impact from import tariffs is minimised. We always try to see things from their side."

Bright looks forward to showing customers in Paris the investments it has made to Quality, Software & Process Improvements in the last two years. Antoine de Montety [Meca Aero] and Jon Hoyle [Bright Engineering] can both be contacted via their respective offices for contact at the show.

www.brightengineering.co.uk





Bright Engineering, sous-traitant au Royaume-Uni : de nouvelles opportunités à l'export en ligne de mire



Personne ne peut nier l'impact que les cinq dernières années ont eu sur le monde industriel, alors que les influences géopolitiques tirent encore sur les finances, et continuent de limiter les leviers de croissance. Malgré ces menaces, Bright Engineering, depuis le Nord de l'Angleterre n'a cessé de se renforcer, **en restant au plus près de ses clients**, en trouvant des opportunités de **diversification**, et en explorant des pistes nouvelles à l'export.

Tout en servant les domaines de l'Aérospatial et de la Défense, Bright Engineering compte également les secteurs des semi-conducteurs, de l'énergie et de l'agro-alimentaire parmi ses marchés de prédilection. Fort d'un large déploiement au Royaume-Uni, l'entreprise alimente également les Etats-Unis, l'Irlande, la République Tchèque, et se positionne actuellement sur des opportunités en pays francophones, dont la France et la Belgique.

Bright Engineering a fait sa première apparition à Toulouse, en construisant un partenariat avec l'acteur local de l'aéronautique Meca Aero Consulting. Meca Aero est doté d'un carnet d'adresses fourni, d'une expérience avérée dans l'aérospatial francophone ainsi que d'une présence au Japon. Bright Engineering et Meca Aero seront réunis lors du Salon du Bourget pour rencontrer des prospects et clients hautement stratégiques.

Comme le souligne Jon Hoyle, Directeur général de Bright "les salons du Bourget et de Farnborough sont devenus des événements incontournables pour développer notre activité, nous permettant de rencontrer nos principaux clients, et

d'explorer de nouvelles opportunités. Ce sont des moments dynamiques, où chaque acteur de l'Aérospatial peut avoir la chance de prendre des contacts, et d'échanger autour de possibilités de croissance. Nous sommes très excités de revenir ici, pour ce millésime 2025!"

Bright a également fait quelques ajustements dans son équipe de direction, et vient de nommer tout récemment Cathryn Hunter comme Directrice Financière. Jon poursuit : "Nous constituons une équipe pour accompagner notre croissance à venir, nous comptons sur tous les membres de l'organigramme, des alternants jusqu'aux directeurs.

Les clients de Bright comprennent que nous avons à cœur de relever des défis industriels pour les épauler. Nous avons fait beaucoup d'efforts pour nous adapter au "Windsor Framework" et ainsi accompagner nos clients d'Irlande du Nord. Actuellement, nous prenons soin de nos comptes clés aux Etats-Unis pour tenter de minimiser les impacts liés aux droits de douanes récemment imposés par le nouveau gouvernement en place. Nous essayons toujours de nous mettre à la place de nos clients."

Bright est impatient de pouvoir montrer à ses clients et prospects sur le Salon du Bourget, les investissements réalisés ces deux dernières années dans les domaines de la qualité, des logiciels et de l'amélioration de ses processus. Antoine de Montety [Meca Aero] et Jon Hoyle [Bright Engineering] peuvent être contactés directement pour organiser des rencontres lors du Salon.

www.brightengineering.co.uk